



Met meer dan 35 jaar ervaring en een wereldwijd geïnstalleerd vermogen van 75 gigawatt, heeft **SMA Solar Technology AG** een unieke kennis op het gebied van oplossingen voor zonnestroomprojecten. Het uitgebreide gamma bestaat onder andere uit krachtige zonnestroomomvormers en opslagsystemen, intelligente oplossingen voor energiebeheer en alomvattende services die het leven van de klant vergemakkelijken.

Heb je een winnersmentaliteit en wil je mee de groeiende zonnestroommarkt in Nederland uitbouwen? Vervoe dan nu als pro-actieve Key Accountmanager het sales team van SMA Benelux en word verantwoordelijk voor de verkoop van onze hoogwaardige oplossingen voor grootschalige zonnestroomprojecten aan installateurs en ontwikkelaars.

KEY ACCOUNT MANAGER COMMERCIAL PV AND STORAGE

Verantwoordelijkheden :

- > Je bent het centrale aanspreekpunt voor onze directe en/of indirecte Nederlandse klanten in het commerciële segment van zonnestroom- en opslagsystemen
- > Je verkoopt SMA-systemen en oplossingen aan belangrijke klanten in het commerciële marktsegment met de nadruk op zonnestroom- en opslagsystemen voor commerciële klanten.
- > Je weet nieuwe klanten te overtuigen met technisch en commercieel advies
- > Je vertegenwoordigt SMA tijdens beurzen en klantenevenementen

Profiel :

- > Minimum een HBO diploma in een Electro-technische richting en/of een gekwalificeerde opleiding binnen de zonnestroommarkt
- > Direct sales ervaring met technische producten in een B2B omgeving
- > Goede kennis van office pakketten zoals PowerPoint en Excel, kennis van Salesforce is een plus
- > Winnaarsmentaliteit en een sterke ondernemende verkooppersoonlijkheid
- > Sales professional die weet dat doelen samen behaald worden
- > Vloeiend in Nederlands en Engels. Kennis van Duits is een plus.

SMA biedt u :

- > Een zelfstandige en afwisselende functie bij een gezond en groeiend bedrijf
- > Een uitstekend pakket aan arbeidsvoorwaarden zoals een competitief vast salaris, 13e maand, bonusregeling, 20+12 vakantiedagen en een bedrijfswagen

Enthousiast? Reageer dan snel met een gemotiveerde sollicitatiebrief samen met jouw CV naar

Mevr. Van den Heuvel - jobs@SMA-Benelux.com.

SMA BENELUX bvba - Generaal de Wittelaan 19B – 2800 Mechelen, België - www.SMA-Benelux.com